ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

на анализ деятельности процессов АК «Узбектелеком»

в целях повышения эффективности процессов

Спецификация услуг:

Для определения наиболее убыточных областей компании, нахождения путей придания Компании более коммерциализированного статуса, определения и предложения стратегии выхода на оказания услуг с максимальной ПУТЬ рентабельностью, а также для выявления возможных направлений преобразования телекоммуникаций отраслей предлагается провести анализ ПО следующим направлениям:

- **1.** Нормативно-правовой базы. Целью данного анализа является определение препятствий для оптимизации и совершенствования деятельности Компании в кадровой, финансовой, организационной, маркетинговой сфере и т.д.
- **2.** Конкурентной ситуации на рынке телекоммуникационных услуг. Выявление тех услуг, которые в действительности являются монопольными и потому могут подлежать регулированию. Изучение требуется для всех сегментов предоставления услуг (сегмент предоставления услуг населению, сегмент оказания корпоративных услуг, сегмент оказания услуг операторам связи и провайдерам).
- **3.** Уровня конкуренции, политики и методов конкуренции, в том числе недобросовестной конкуренции. Определение тех рынков, на которых должны приниматься меры по:
- а) дерегулированию и развитию конкуренции;
- б) пресечению недобросовестной конкуренции;
- *в)* государственному регулированию.
- **4.** Сегментация и стратификация рынков услуг Компании. Необходимо выделить основные группы клиентов компании и географические различия на рынках ее услуг. Какие группы потребителей в действительности являются социально-уязвимыми и нуждаются в льготных ценах, как отграничить эти группы от остальных. Выработка предложений по стратегии ценообразования и предоставления услуг для основных сегментов рынка.
- **5.** Изучение практики государственного регулирования отрасли и деятельности Компании, в том числе выявление административных методов, не соответствующих законодательству и оценка ущерба от них.

- **6.** Структурный анализ Компании. Изучение организационной, территориальной, кадровой структуры. Выявление неэффективных звеньев в структуре и выработка предложений по реструктуризации Компании.
- 7. Функциональный анализ (ФА) компании. Выделение коммерческих функций (предоставление услуг) и регулирующих функций. Определение избыточных, несвойственных, дублирующих и неэффективно исполняемых функций. Разработка по оптимизации функций, выполняемых Компанией.
- **8.** Инвестиционной политики и инвестиционной привлекательности Компании. Определение наиболее предпочтительных возможностей, источников и инструментов привлечения капитала. Выработка предложений по повышению финансовой устойчивости и инвестиционной привлекательности Компании, в том числе мер, которые должны быть приняты на уровне государства.

Требования к исполнителю:

- **1.** Наличие сотрудника с опытом исследовательской и консультативной работы в странах Центральной Азии (не менее 10-ти лет) по 2-м направлениям:
 - *а)* исследования и консультации в области экономического развития, развития бизнеса и экономической политики (по широкому кругу направлений);
 - б) маркетинговые исследования и консультации (по широкому спектру рынков).
- **2.** Наличие сотрудников с опытом преподавательской работы и управления проектами и организациями.
- **3.** Наличие сотрудников с опытом сотрудничества с международными организациями, такими как: UNDP, EBRD, LC (BAS) EBRD, EGP (TAM) EBRD, IFC, World Bank, USAID, GIZ, JICA, OSCE, UNICEF, IFAD, UNESCO и др.
- **4.** Наличие сотрудников, имеющих опыт в авторстве в ряде учебных пособий и монографий, не менее 10-ти опубликованных аналитических отчётов, не менее 100 статей в периодических изданиях и сборниках.
- **5.** Не менее 50-ти выполненных проектов в области бизнес консультирования и маркетинговых исследований.
- **6.** Наличие опыта работы в экономической области и участия в экономических проектах не менее 20-ти лет.